

Der perfekte Berufseinstieg für technisch orientierte Verkaufstalente

Über uns

Nanogate ist das international führende, integrierte Systemhaus für Nanooberflächen und konzentriert sich auf die Veredelung von Hochleistungsoberflächen. Das Unternehmen mit Sitz in Göttelborn (Saarland) ermöglicht die Programmierung und Integration von zusätzlichen Funktionen (z.B. antihaftend, antibakteriell, korrosionsschützend, ultragleitfähig) in Materialien und Oberflächen. Dabei konzentriert sich Nanogate vor allem auf Beschichtungen aus Kunststoff und Metall bei allen Oberflächentypen (zwei und dreidimensionalen Komponenten).

Die Nanogate-Gruppe hat derzeit insgesamt rund 250 Mitarbeiter und zählt seit dem operativen Start 1999 zu den Vorreitern der Nanotechnologie. Das Unternehmen verfügt über erstklassige Kundenreferenzen und langjährige Erfahrungen in verschiedenen Branchen und Anwendungen. Mehrere hundert Projekte wurden bislang in der Serienproduktion gestartet. Zu Nanogate zählen die Nanogate Industrial Solutions GmbH, die Eurogard B.V., die FNP GmbH für Produkte im Bereich Sport/Freizeit, Mehrheitsbeteiligungen an der Holmenkol AG und an der GfO Gesellschaft für Oberflächentechnik AG.

Für unseren weiteren Wachstumskurs suchen wir tatkräftige Verstärkung. Steigen Sie ein als

Vertriebstraineer (m/w) bei Nanogate

Standort: Göttelborn (Raum Saarbrücken)

Diese Aufgaben erwarten Sie

- An der Seite erfahrener Vertriebskollegen lernen Sie in unserem 18-monatigen Traineeprogramm den gesamten Vertriebszyklus kennen - von der Akquise bis zur Projektabwicklung.
- Wir begleiten Sie auf Ihrem Weg zum qualifizierten Vertriebsmitarbeiter mit internen und externen Weiterbildungsmaßnahmen.
- Nach der Einarbeitung übernehmen Sie eigene Projekte sowie die Betreuung erster Kunden.
- Bei Engagement, Motivation und Spaß an der Dynamik eines anspruchsvollen Wachstumsmarktes steht auch einer Übernahme nach dem Traineeprogramm nichts im Wege.

Ihr Profil

- **Fundierte Ausbildung:** Sie haben Ihr Studium vorzugsweise mit technischem/ betriebswirtschaftlichem Abschluss erfolgreich beendet und interessieren sich für neue Technologien.
- **Begeisterungsfähigkeit:** Sie besitzen das Talent andere Menschen zu begeistern und zu überzeugen. Sie sind kommunikationsstark, verfügen über Verkaufstalent, Diplomatie und eine schnelle Auffassungsgabe.
- **Blick für das Wesentliche:** Sie wissen worauf es ankommt, ohne auf den „Blick über den Tellerrand“ zu verzichten. Sie sind selbstsicher und behalten auch in arbeitsintensiven Zeiten die nötige Gelassenheit

Ihre Perspektiven bei uns

Wir bieten Ihnen ein 18-monatiges Traineeprogramm mit intensiver Einarbeitung, verantwortungsvollen Projekten und Aussicht auf Übernahme. Sie sind von Anfang an mittendrin: An der Seite erfahrener Kollegen lernen Sie Vertrieb und Technik hautnah kennen. Sie durchlaufen zentrale Unternehmensbereiche, von der Entwicklung und Produktion bis hin zu Auftragsbearbeitung und Marketing. Flache Hierarchien, kurze Wege und ein unkompliziertes, interdisziplinäres Team helfen Ihnen, sich schnell bei Nanogate zu integrieren und wohl zu fühlen.

Möchten Sie als Vertriebstraineer zum nächstmöglichen Zeitpunkt bei uns starten?

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit persönlichem Anschreiben, Lebenslauf und Zeugnissen. Für Fragen steht Ihnen Frau Cornely von Montag bis Freitag, 10.00-16.00 Uhr telefonisch gerne zur Verfügung.

Nanogate Industrial Solutions GmbH
Z. Hd. Frau Andrea Cornely
Zum Schacht 3
66287 Göttelborn

Tel. +49/6825-9591-123
E-Mail: human.resources
@nanogate.com
www.nanogate.com